

(Liikeidean otsikko)

Mitä te myytte ja kenelle?

Tiimi ja tiimin tavoitteet Keitä tiimiin kuuluu ja mikä on jokaisen rooli tässä vaiheessa? Minkälaista liiketoiminnan kannalta relevanttia kokemusta teillä on? Mitkä ovat jäsenten henkilökohtaiset tavoitteet liiketoiminnalle.

Muut resurssit Mitä liiketoiminnan kannalta tärkeitä resursseja teillä jo on? Mitä resursseja teiltä vielä puuttuu?

Tuotteet - Palvelut Millaista tuotetta tai palvelua tulette tarjoamaan? Hinta? Mikä on sen hinta-laatu -suhde asiakkaan näkökulmasta?

Asiakastarve Ketkä ovat asiakkaitanne ja millä alueella yrityksenne toimii? Minkä ongelman ratkaiset asiakkaallenne?

Kilpailijat Mitä vaihtoehtoja asiakkaalla on käytössä ongelman ratkaisuun? Millainen on kilpailijoiden hinta-laatu -suhde asiakkaan näkökulmasta?

Tuotanto Miten järjestätte tuotteenne tai palvelunne tuotannon? Missä ja miten se tapahtuu?

Myynti ja markkinointi Miten hoidatte tuotteenne tai palvelunne myynnin ja markkinoinnin?

SWOT Mitkä ovat liiketoimintanne sisäiset vahvuudet ja heikkoudet sekä ulkoiset mahdollisuudet ja uhat?

Vahvuudet:	Heikkoudet:
Mahdollisuudet:	Uhat:

Epävarmuudet Mitkä ovat liikeideanne suurimmat epävarmuudet? Mistä asioista olisi hyvä saada lisävarmistusta, ennen isompia investointeja?

Aikataulu Mitkä ovat tärkeimmät tulevat työvaiheet?